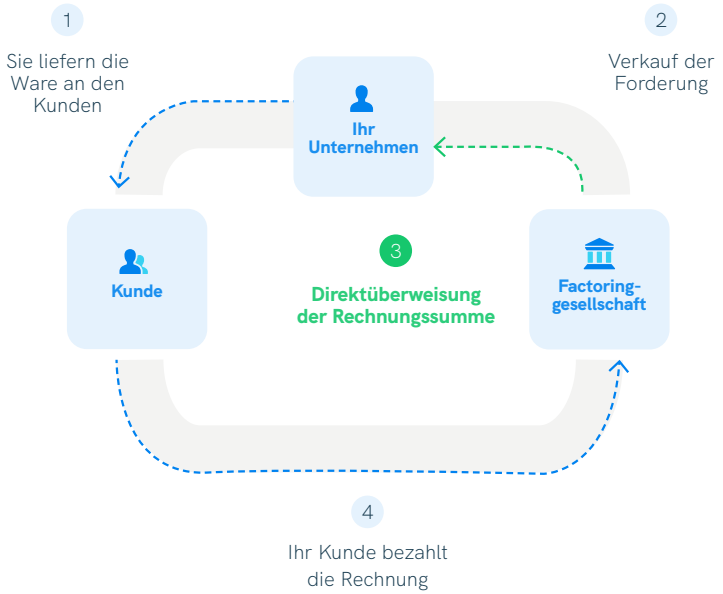
Stand: 8. April 2021

COMPEON Produktinformation Turbo-Factoring

Factoring

Beim Factoring verkaufen Sie als Unternehmer ihre Forderungen für erbrachte Warenlieferungen oder Dienstleistungen fortlaufend an eine Factoringgesellschaft. „Factoring“ ist an den lateinischen Begriff „factura“ (die Rechnung) angelehnt.



So einfach funktioniert Factoring

1. **Digital starten**

   Nach Vertragsschluss stellen Sie Ihre Rechnung an Ihren Kunden und laden diese ins Factoring-portal hoch.

2. **Taggleiche Rückmeldung**

   Die Factoringgesellschaft prüft Ihre Rechnung und gibt Ihnen taggleich eine Rückmeldung.

3. **Auszahlung**

   Nach der Ankaufszusage erhalten Sie 80-100 % des Bruttorechnungsbetrages (abzgl. Factoringgebühr) innerhalb von 24 h ausgezahlt.

COMPEON GmbH
Am Wehrhahn 100
40211 Düsseldorf

E-Mail: beratung@compeon.de
Telefon: 0211 9753 170
Fax: 0211 9753 17 77

COMPEON

Stand: 8. April 2021

COMPEON Produktinformation Turbo-Factoring

Darum nutzen immer mehr Unternehmen Factoring

Die Nachfrage nach Factoring steigt in Deutschland seit Jahren. Immer mehr kleine Unternehmen nutzen die vielen Vorteile, die Factoring bietet. Seit Ausbruch der Corona-Krise ist die Nachfrage nochmals erheblich gestiegen. Die Vorteile von Factoring sind vielfältig:

- ✓ Schutz vor Forderungsausfällen
- ✓ Beglichene Rechnungen innerhalb von 24h
- ✓ Gewinnung neuer Kunden durch längere Zahlungsziele
- ✓ Einsparung von Kosten für Verwaltung und Mahnwesen
- ✓ Schnelle Liquidität und dadurch Verbesserung der Bonität
- ✓ Erhalt einer umsatzkongruenten Finanzierung
- ✓ Vorteil in Krisenzeiten (wie Corona): Erweiterung des Finanzportfolios
- ✓ Mehr Unabhängigkeit von der Hausbank
- ✓ Verbesserung von Bilanzkennzahlen (u. a. Eigenkapitalquote) und damit des Bankenratings

Turbo-Factoring mit COMPEON

Unser Angebot

Durch das einzigartige Netzwerk von COMPEON konnten wir für unsere Kunden mit einem Bruttojahresumsatz bis zu 5 Mio. EUR folgendes Spezialpaket im Rahmen unseres Turbo-Factorings mit ausgewählten Factoringpartnern vereinbaren:

1. Factoringvertrag inkl. Debitorenmanagement (= Full Service Factoring)
2. All In Factoringgebühr* in % vom Rechnungsbetrag ohne weitere Nebenkosten
3. Prüfung auf Eignung erfolgt durch COMPEON
4. Einfacher Kredit-prüfungsprozess durch die Factoringgesellschaft

Kosten

Unsere Factoringpartner berechnen eine „All In Gebühr" in % des Rechnungsbetrages, mit der sämtliche Leistungen und die Vorfinanzierung der angekauften Rechnungen pauschal abgegolten werden. Das bedeutet für Sie:

Zinsen für die Inanspruchnahme des Factoringrahmens	**0,00 %**
Limitprüfgebühr pro angefragtem Debitor	**0 EUR**
Kosten für die Beitreibung Ihrer Forderungen	**0 EUR**
Für die Warenkreditversicherung	**0 EUR**
Einrichtungsgebühr vor dem Start	**0 EUR**
Gebühr für die Außenprüfung vor dem Start	**0 EUR**

*Mit einer All In Gebühr können Sie die Factoringkosten einfach in Ihrer Preiskalkulation einpreisen. Die Höhe Ihrer All-In Gebühr können Sie den separaten Angebotsdokumenten entnehmen.

COMPEON GmbH
Am Wehrhahn 100
40211 Düsseldorf

E-Mail: beratung@compeon.de
Telefon: 0211 9753 170
Fax: 0211 9753 17 77

COMPEON

Stand: 8. April 2021

COMPEON Produktinformation Turbo-Factoring

Vorteile Factoring

Factoring macht aus Ihren Kunden Barzahler

- Der Factor zahlt eine angekaufte Rechnung binnen 24h an Sie aus. Diese Sofortliquidität erreichen Sie sonst nur mit Bar- oder Kreditkartenzahlungen oder bei einem sehr kurzen Zahlungsziel (3-7 Tage).
- In der aktuellen Corona-Krise hat die Sicherung der eigenen Liquidität oberste Priorität und ist noch wichtiger als in normalen Konjunkturzeiten.

Keine Forderungsverluste mehr

- Mit dem Forderungsverkauf geht das Ausfallrisiko auf die Factoringgesellschaft über. Einzelwertberichtigungen gehören für Sie damit der Vergangenheit an.
- Sie stellen sich gegenüber einer Warenkreditversicherung (WKV) besser, da beim Factoring der übliche WKV-Selbstbehalt von 10-30 % wegfällt. Damit sinkt Ihr Ausfallrisiko auf 0 %.
- Anders als die meisten Unternehmen arbeiten Factoringgesellschaften nicht nur mit einer, sondern mit mehreren WKV zusammen. Das erhöht v.a. in konjunkturell schwierigen Zeiten die Chance, Debitoren-Limite aufrechtzuerhalten bzw. nach der Krise Erhöhungen durchzubekommen.
- Durch die Nachfragebündelung aller Anschlusskunden bezahlt die Factoringgesellschaft i.d.R. deutlich niedrigere Versicherungsprämien. Diesen Kostenvorteil geben unsere Partner in Form von günstigen Factoringgebühren an Sie weiter.

Gewinnung neuer Kunden durch längere Zahlungsziele

- Dank Factoring können Sie Ihren Kunden längere Zahlungsziele anbieten (z. B. 60 oder 90 statt bisher 30 Tage), ohne selbst in Liquiditätsschwierigkeiten zu geraten oder Ihr Ausfallrisiko zu erhöhen. Für längere Zahlungsziele sind Ihre Kunden in der Corona-Krise und auch danach dankbar, so dass Sie Ihre Kundenbindung erhöhen.
- Mit längeren Zahlungszielen können Sie zudem ganz neue Kunden(gruppen) gewinnen, die von Hause aus längere Zahlungsziele verlangen, z. B. bonitätsstarke Großkonzerne mit langen Rechnungsbewilligungsprozessen.

Monitoring der Bonitäten Ihres Kundenportfolios

- Für Ihre wichtigsten Stammkunden beantragen Sie zu Beginn der Zusammenarbeit ein Debitorenlimit bei der Factoringgesellschaft. Bis zu diesem Betrag können Sie jederzeit Rechnungen andienen. Um den Ankauf zu gewährleisten, überwacht die Factoringgesellschaft laufend die Bonität dieser Kunden und kümmert sich um ausreichenden Versicherungsschutz bei der WKV.
- Sollte sich die Bonität Ihrer Kunden verschlechtern, tauscht sich die Factoringgesellschaft mit Ihnen aus. Damit bleiben Sie handlungsfähig und sind bestens informiert. Gerade in der Corona-Krise sind zeitnahe Informationen zur Bonitätsveränderung essentiell, da immer mehr Unternehmen Liquiditätsprobleme haben.

Absicherung von Exportforderungen

- Unsere Factoringpartner kaufen auch Exportforderungen in EUR und z. T. auch in Fremdwährungen an. Auch hier prüft die Factoringgesellschaft Ihren ausländischen Kunden und übernimmt das Ausfallrisiko. Der Ankauf erfolgt genauso einfach wie bei Inlandsforderungen: Sie laden die Rechnung ins Portal und die Factoringgesellschaft entscheidet kurzfristig.

Sie senken Ihre Kosten

- Durch schnellere Zahlungseingänge nehmen Sie Kontokorrentkredite seltener in Anspruch und zahlen daher weniger Zinsen.
- Und wenn Sie die freiwerdende Kontokorrentkreditlinie stattdessen zum schnelleren Bezahlen von Lieferantenrechnungen verwenden, können Sie auch noch mal Geld sparen. Denn immer mehr Lieferanten bieten wegen der Corona-Krise Skonti an, um ihren Kunden Anreize für eine schnelle Bezahlung zu geben. So können Sie Ihre Beschaffungskosten für Waren und Dienstleistungen deutlich senken.
- Da die Factoringgesellschaft das Forderungsmanagement übernimmt, können Sie Ihre Mitarbeiter anderweitig einsetzen, um Ihr Unternehmen voranzubringen.

COMPEON GmbH
Am Wehrhahn 100
40211 Düsseldorf

E-Mail: beratung@compeon.de
Telefon: 0211 9753 170
Fax: 0211 9753 17 77

COMPEON

Stand: 8. April 2021

COMPEON Produktinformation Turbo-Factoring

Vorteile Factoring

Sie verbessern Ihre Bonität und Ihre Bilanzkennzahlen

- ✓ Wenn Sie Ihre wichtigsten Lieferanten regelmäßig innerhalb des Zahlungsziels bezahlen, können Sie sie um Referenzschreiben bitten. Wenn Sie diese dann bei Ihrer Creditreform-Geschäftsstelle einreichen, bekommen Sie mit hoher Wahrscheinlichkeit einen besseren Creditreform-Bonitätsindex. Denn das Kriterium „Zahlungsweise an Lieferanten" wird im Rating-System der Creditreform am stärksten gewichtet. Mit einem besseren Creditreform-Index erhalten Sie von Finanzdienstleistern niedrigere Zinssätze für Kredite und Objektfinanzierungen (Mietkauf und Leasing). Zudem erhalten Sie bessere Vertragsbedingungen, z. B. Verzicht auf Zusatzsicherheiten (persönliche Bürgschaft) und längere Finanzierungslaufzeiten.

- ✓ Durch Factoring steigt Ihre Eigenkapitalquote und Sie bekommen ein besseres Rating von Banken. Denn auf der Aktivseite Ihrer Bilanz sinkt die Position „Forderungen". Da Sie die erhaltene Liquidität zum Ausgleich von Verbindlichkeiten aus Lieferungen oder Ihres Girokontos verwenden, reduzieren sich die Positionen „Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen" und „kurzfristige Bankverbindlichkeiten" und damit Ihre Bilanzsumme. Durch die sinkende Verschuldung erhöht sich im Umkehrschluss Ihre Eigenkapitalquote. Damit verbessern Sie Ihr Rating und Ihre Verhandlungsposition gegenüber Banken. Wenn Sie dann eine neue Ausschreibung über COMPEON durchführen, können Sie aus mehr Anbietern auswählen und bekommen sehr interessante Konditionen.

Umsatzkongruente Finanzierung

- ✓ Ihr Factoringrahmen wird von der Factoringgesellschaft regelmäßig und unkompliziert an Ihren erwarteten Umsatz angepasst. Beim Factoring spricht man von einer „ atmenden Kreditlinie". Wenn Sie hingegen Banken um eine Erhöhung Ihrer Kontokorrentkreditlinie bitten, weil Ihr Auftragseingang (z. B. nach der Corona Krise) sprunghaft wächst, orientiert sich die Bank bei der Herleitung eines angemessen Erhöhungsbetrages an den Kontoumsätzen der vergangenen Monate – und die waren bei vielen Unternehmen wegen der Corona-Krise rückläufig. Solche Vorfinanzierungsprobleme passieren Ihnen im Aufschwung nicht, wenn Sie Factoring nutzen. Denn Factoringgesellschaften wollen mit Ihnen wachsen und mehr Rechnungen ankaufen. Factoring ist aufgrund der WKV-Absicherung für den Finanzdienstleister deutlich risikoärmer als ein Bankkredit. Daher ist die Erhöhung eines Factoringrahmens im Vergleich zur Erhöhung einer Kontokorrentkreditlinie deutlich unkomplizierter.

COMPEON GmbH
Am Wehrhahn 100
40211 Düsseldorf

E-Mail: beratung@compeon.de
Telefon: 0211 9753 170
Fax: 0211 9753 17 77

COMPEON